

Memoria 2018



Le ayudamos a alcanzar sus
objetivos empresariales.
CONFÍE EN NOSOTROS

AMADO
CONSULTORES

¿CÓMO AYUDAMOS A NUESTROS CLIENTES?

Con nuestras soluciones y servicios de consultoría y formación

Aprender a crecer y diferenciarse en un mercado cada vez más competitivo

Ayudamos con nuestras soluciones basadas en el marketing de contenidos y en los proyectos a medida de comunicación y marketing a través de nuestros consultores expertos en marketing digital y desarrollo de negocio.

www.misclientesparasiempre.es



Aprender a dirigir y liderar aplicando criterios empresariales

Ayudamos con nuestra plataforma de conocimientos y consejos www.rddp.es, y también mediante nuestros cursos de gestión y dirección de despachos y nuestras píldoras de habilidades directivas bajo modalidad Webinar. También podemos contar con el consejo experto de nuestros consultores.

www.rddp.es



Conseguir que las personas de nuestra organización estén preparadas y formadas

www.planificacion-juridica.com
www.tale.es

Aportamos nuestras soluciones Conocimiento Asesor y Evalúa Asesor para que su personal esté siempre al día y permanentemente evaluado. Todo ello complementado mediante formación presencial u online. También contamos con expertos en estrategias de cambio y políticas de recursos humanos.



Saber planificar los procesos de relevo generacional

Ayudamos a nuestros clientes mediante el acompañamiento y asesoría en procesos de compra venta y fusiones entre despachos profesionales.

www.amadocorporate.com



Conseguir que nuestra organización sea cada vez más notoria y relevante en su mercado

Disponemos de nuestro directorio y plataforma de notoriedad para despachos profesionales.

www.prodespachos.com



Aprender a adaptarse a la transformación digital que se está produciendo en todos los sectores y visionarla como una gran oportunidad

Aportamos nuevas soluciones tecnológicas y contamos con el apoyo de nuestro equipo de expertos en nuevas tecnologías.



www.gestoriaonline.com

NUESTRO COMPROMISO

Ayudar a los directivos y socios de un despacho profesional a superar los siguientes retos:

- ➔ Aprender a crecer y a diferenciarse en un mercado que cada vez es más competitivo.
- ➔ Aprender a dirigir y liderar aplicando criterios empresariales.
- ➔ Conseguir que las personas de nuestra organización estén preparadas y formadas.
- ➔ Conseguir que nuestra organización sea cada vez más notoria y relevante en su mercado.
- ➔ Aprender a adaptarse a la transformación digital que se está produciendo en todos los sectores y visionarla como una gran oportunidad.
- ➔ Saber planificar los procesos de relevo generacional.

**20
años**

**confiando y trabajando
en exclusiva con los
despachos profesionales**



GRACIAS POR CONFIAR EN NOSOTROS

www.amadoconsultores.com